



ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
15:00–17:00	<b>СЕМИНАР</b> <b>«Как стать социальным предприятием: шаги к получению государственной поддержки»</b>	<p>Социальное предпринимательство: понятие и критерии отнесения субъекта МСП к социальному предприятию. Порядок действий и необходимые документы для включения в реестр социальных предприятий. Меры государственной поддержки для социальных предприятий</p> <p><b>Спикер: Оксана Мотева</b>, главный специалист центра инноваций социальной сферы ФРИ <b>Регистрация: <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3963225/">https://cspkras.timepad.ru/event/3963225/</a></b></p>	<b>ФРИ, Центр инноваций социальной сферы, г. Красноярск, ул. Никитина, 36</b>



ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
10:00–12:00	<p><b>СЕМИНАР «Финансовые меры поддержки предпринимательства»</b></p>	<p>Обзор доступных мер финансовой поддержки предпринимательства и СО НКО на муниципальном и региональном уровнях, инструментов льготного кредитования, услуг ФРИ  <b>Спикеры:</b> Елена Белан, руководитель ЦИСС  Федор Новохацкий, руководитель направления по сопровождению инвестиционных проектов  <b>Регистрация:</b> <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3965194/">https://cspkras.timepad.ru/event/3965194/</a></p>	<p><b>ФРИ, Агентство инвестиционного развития, г. Красноярск, ул. Коммунальная, 26</b></p>
11:00 – 13:00	<p><b>Дискуссионная площадка «Социально-ответственный бизнес в Сибири: как предприниматели становятся созидательной силой региона»</b></p>	<p>Обсуждение роли бизнеса в развитии Сибири: как предприниматели могут влиять не только на экономику, но и на качество жизни, удержание кадров, развитие семейной и социальной среды, поддержку локальных инициатив и формирование сильных регионов.</p> <p>Ассоциация лидеров Сибири «Ангелы бизнеса» представит подход, в котором социальная ответственность бизнеса становится не PR-формальностью, а частью зрелого лидерства и реального вклада в будущее территории.</p> <p>Целевая аудитория: предприниматели, собственники бизнеса, топ-менеджеры, представители корпораций, банков, органов власти, НКО, медиа, общественные лидеры.</p> <p><b>Спикеры:</b>  <b>Иванова Светлана Эрдынеевна</b>  Команда Губернатора Красноярского края, Председатель комитета КРО Опора России по экологии и развитию принципов устойчивого развития ESG  Руководитель секции устойчивого развития Общественного совета при Министерстве экологии  Основатель Ассоциации Ангелы Бизнеса Сибири</p> <p><b>Скрипченко Мария Витальевна</b>  Производство косметики Ариэко  ёООО Малимед</p> <p><b>Карепов Иван Сергеевич</b> – Маркетолог, предприниматель, основатель ассоциации лидеров Сибири «Ангелы бизнеса», агентства важных проектов «Пятый элемент», директор по маркетингу сети ресторанов «Коза и Лоза» / «Коза и Олива», ex-маркетолог HR-бренда «Губернские аптеки»</p>	<p><b>ОПОРА РОССИИ г. Красноярск, ул. Матросова, 2</b></p>



ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
<p>14:00 – 15:00</p>	<p><b>Семинар «Социальная ответственность: как изменить мир к лучшему»</b></p>	<p>Социальная ответственность – это не громкий подвиг, а тихая, повседневная практика осознанного созидания. Это сдвиг оптики с вопроса «Что мир может дать мне?» на «Что моё присутствие меняет в мире?». Главная идея: Менять реальность способен каждый, и начинается это не с огромных ресурсов, а с малых, но последовательных выборов.</p> <p><b>Спикер: Рыжкова Светлана Геннадьевна</b> – финансовый советник по бизнесу, аттестованный главный бухгалтер со стажем более 17 лет</p>	<p><b>ОПОРА РОССИИ</b> г. Красноярск, ул. Матросова, 2</p>
<p>15:00–17:00</p>	<p><b>ПРАКТИКУМ «Финансовый результат. Расчеты в Excel в рамках обучающего курса «Улей.Курс»</b></p>	<p>Участники научатся грамотно рассчитывать и заполнять финансовые показатели для бизнес-плана</p> <p><b>Спикер: Надежда Анистрат</b>, главный специалист ЦМП</p> <p>Регистрация: <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3965468/">https://cspkras.timepad.ru/event/3965468/</a></p>	<p><b>ФРИ, Центр молодежного предпринимательства,</b> г. Красноярск, ул. Коммунальная, 26</p>



ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
16:00–17:00	<b>ВЕБИНАР «Депонирование как первый шаг: как зафиксировать авторство за 15 минут и начать монетизировать идею»</b>	<p>Целью вебинара является знакомство представителей бизнеса и креативных индустрий с интеллектуальной собственностью, доступными возможностями и рисками рынка нематериальных активов. Вебинар будет преимущественно направлен на рассмотрение цифрового депонирования, как инструмента для управления интеллектуальными правами.</p> <p><b>Содержание:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Что такое интеллектуальная собственность и почему это важно для бизнеса;</li> <li>• Стратегия управления нематериальными активами;</li> <li>• Добавленная стоимость управления интеллектуальной собственностью;</li> <li>• Главные риски, связанные с интеллектуальной собственностью;</li> <li>• Депонирование – простой и быстрый способ охраны объектов интеллектуальной собственности;</li> <li>• Как работает региональный депозитарий;</li> <li>• Жизненный цикл результата интеллектуальной деятельности;</li> <li>• Практика: разбор кейсов и вопросов от участников</li> </ul> <p><b>Спикер: Ольга Суворова</b> – руководитель направления, АО «Национальный реестр интеллектуальной собственности»</p> <p><b>Регистрация:</b> <a href="https://ano-sirki.timepad.ru/event/3966511/">https://ano-sirki.timepad.ru/event/3966511/</a></p>	
16:00 – 18:00	<b>СЕМИНАР «Деятельность НКО, приносящая доход»</b>	<p>НКО и доход – это законно. Разберём, как это работает что это такое приносящая доход деятельность, как её правильно оформить и вести, какие коды ОКВЭД выбрать, как расходовать полученные средства и на что обратить внимание в налоговых вопросах</p> <p>Спикер: Анастасия Тихонова – главный специалист РЦ ПОИ Максим Баюсов – главный специалист-эксперт Минюста Екатерина Хохолкова – ведущий специалист Минюста</p> <p><b>Регистрация:</b> <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3966371/">https://cspkras.timepad.ru/event/3966371/</a></p>	<b>ФРИ, Ресурсный центр поддержки общественных инициатив, г. Красноярск, ул. Коммунальная, 26</b>
16:30 – 18:30	<b>СЕМИНАР «Нейросети для бизнеса: от сервисов и постановки ТЗ и до живых текстов»</b>	<p>На семинаре участники узнают: как генерировать контент за минуты, как писать тексты, посты и описания товаров, как автоматизировать рутину и использовать ИИ в продажах</p> <p>Спикер: Марина Полякова – контент-маркетолог, куратор курсов по копирайтингу и структуре презентаций, на которых учатся сотрудники Сбера, Л'Этуаль и Банка России. Более 4 лет помогает экспертам и компаниям упаковывать смыслы в тексты.</p> <p><b>Регистрация:</b> <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3965397/">https://cspkras.timepad.ru/event/3965397/</a></p>	<b>ФРИ, Центр молодежного предпринимательства, г. Красноярск, ул. Коммунальная, 26</b>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
14:00–16:00	<b>БИЗНЕС-ИГРА «Переправа»</b>	<p>Познакомить предпринимателей с проверенными техниками для ведения эффективных переговоров и преодоления барьеров в общении. В ходе игры с участниками</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Узнаем, как стиль переговоров влияет на результат;</li> <li>• Поймём, как видение проблемы меняется в зависимости от роли;</li> <li>• Научимся гибкости в общении и управлении конфликтами;</li> <li>• Закрепим навыки ведения переговоров в условиях давления.</li> </ul> <p><b>Спикер: Алексей Лагутин</b>, действующий предприниматель, руководитель компании «КРОМ» (более 28 лет), сертифицированный коуч РСС ICF <b>Регистрация: <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3963478/">https://cspkras.timepad.ru/event/3963478/</a></b></p>	<b>ФРИ, Агентство инвестиционного развития, г. Красноярск, ул. Никитина, 36</b>
15:00 – 18:00	<b>БИЗНЕС-ИГРА «ПРОСервис. Как увидеть невидимое и превратить хаос в прибыль»</b>	<p>Участники бизнес-симуляции «ПРОСервис» станут рабочими, мастерами и директорами.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Создадим производственный хаос (да, специально!);</li> <li>• Найдём все 8 видов потерь;</li> <li>• Пересоберём процесс заново и посчитаем прибыль.</li> </ul> <p>В ходе игры участники ознакомятся с базовыми инструментами операционной эффективности и бережливого производства, а также сформируют навыки выявления и устранения потерь в бизнес-процессах через участие в интерактивной бизнес-симуляции.</p> <p><b>Спикер: Антон Рыжов</b>, 14 лет опыта работы с проектами по операционной эффективности и бережливому производству, реализовано более 50 проектов по повышению эффективности, обучено более 1000 человек инструментам бережливого производства, создано более 20 эффективных рабочих мест в рамках проектов оптимизации <b>Регистрация: <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3965401/">https://cspkras.timepad.ru/event/3965401/</a></b></p>	<b>ФРИ, Центр молодежного предпринимательства, г. Красноярск, ул. Коммунальная, 26</b>
15:00 – 17:00	<b>ЭКСПЕРТ-СЕССИЯ «Искусственный интеллект в производственной деятельности малых и средних предприятий: методические рекомендации»</b>	<p>Спикеры:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Николай Распопин</b>, министр цифрового развития Красноярского края;</li> <li>• <b>Анатолий Фомин</b>, председатель экспертного совета по цифровому развитию и искусственному интеллекту Союза промышленников и предпринимателей Красноярского края и КРО «СМР», основатель и генеральный директор продуктовой ит-компании «Фабрика Решений», доцент СИБГУ и СФУ;</li> <li>• <b>Максим Кулиничев</b>, генеральный директор ГК «ИТКО», официальный представитель 1С в Красноярском крае, эксперт в области автоматизации бизнеса и внедрении ИИ;</li> <li>• <b>Павел Христенко</b>, директор по направлению АО «Гринатом»;</li> <li>• <b>Павел Беззалов</b>, руководитель регионального центра компетенций в сфере производительности труда Красноярского края;</li> <li>• <b>Вячеслав Михайлов</b>, директор ассоциации технологических компаний «ИТЭРА»;</li> <li>• <b>Владимир Бывшев</b>, исполнительный директор фонда науки Красноярского края;</li> <li>• <b>Анна Пятаева</b>, руководитель центра искусственного интеллекта СФУ</li> </ul>	<b>СППК г. Красноярск, ул. Партизана Железняка, 13, ЦОПП</b>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
09:30–10:00		<p>Регистрация участников  <a href="https://forms.yandex.ru/u/6a053d68eb61465959d78c54">https://forms.yandex.ru/u/6a053d68eb61465959d78c54</a></p>	
10:00–12:00	<p><b>КОНФЕРЕНЦИЯ «ДЕНЬ ЭКСПОРТА»</b></p>	<p>Выступление <b>Винницкой Татьяны Геннадьевны</b> (г. Москва)                      Спикер – Генеральный директор бюро международных поставок «КАСТОМ», автор и ведущая видео-подкаста ВЭД Executive, автор книги «Трансформация ВЭД: от хаоса к центру прибыли»                      Тема выступления:  <b>«Экспорт 2026: от первых решений к системной работе на зарубежных рынках»</b></p> <p>Основные вопросы для обсуждения:</p> <p>Системное построение экспортного направления (<i>первая часть</i>)</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Введение: реалии ВЭД 2026 (санкции, цифры, тренды, ниши). Все плюсы и минусы продаж на внешний рынок</li> <li>2. Правовое обеспечение экспорта. Что такое российский товар</li> <li>3. Что и как можно продавать на экспорт</li> <li>4. Как формируется экспортная цена</li> <li>5. С каких стран можно начинать и как двигаться дальше</li> <li>6. Куда идти за поддержкой</li> <li>7. Матрица рисков: 33 экспортных риска и как ими управлять</li> </ol> <p>Стратегия работы на зарубежных рынках: от простой продажи до глубокого партнёрства. Ключевые бизнес-модели, актуальные в 2026 году (<i>вторая часть</i>)</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Сценарий развития экспортного блока в зависимости от зрелости ВЭД</li> <li>2. Как учитывать страновую специфику в работе на иностранных рынках</li> <li>3. Ключевые бизнес-модели: Транзакционная модель</li> <li>4. Ключевые бизнес-модели: Работа через локальных посредников</li> <li>5. Ключевые бизнес-модели: Интеграция сервисов</li> <li>6. Ключевые бизнес-модели: Совместные модели</li> <li>7. Ключевые бизнес-модели: Глубокое партнерство</li> </ol>	<p><b>Конференц-зал в центре «Мой бизнес», ул. Матросова 2</b></p>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
12:30–14:00	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ «ДЕНЬ ЭКСПОРТА»</b>	<p>Выступление <b>Худовекова Сергея Алексеевича</b> (г. Москва) Спикер – Старший партнер консалтингового агентства Paper Planes. Опыт в консалтинге и маркетинге: более 11 лет, лидер практик B2C-маркетинга, клиентского опыта и data-driven управления.</p> <p><b>«Стратегический режим бизнеса на экспортном рынке: почему российские модели не повторяются за границей»</b></p> <p>Основные вопросы для обсуждения:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Как определить режим своей компании дома и режим, в который компания попадает на экспортном рынке</li> <li>• Четыре типовые ошибки смены режима и как их избежать</li> <li>• Чек-лист готовности к смене режима: три критерия концепции «скрытых чемпионов»</li> </ul>	<p>Центр «Мой бизнес», г. Красноярск, ул. Матросова, 2</p>
14:15–15:15		<p>Выступление <b>Рудневой Анны Петровны</b> (г. Новосибирск) Спикер – внештатный эксперт по ВЭД ТПП РФ Союза «Новосибирская Торгово-Промышленная Палата», действующий предприниматель, официальный представитель международных выставок в Индии и Таиланде: IndiaWOOD/DelhiWood/TIWF на территории России и СНГ</p> <p><b>«Куда экспортировать в 2026 году: топ-5 рынков сбыта для экспортеров из РФ»</b> <b>Основные вопросы для обсуждения:</b></p> <p>География российского экспорта 2025–26 Анализ ТОП 5 стран для экспорта в 2026 Экспорт в Узбекистан (группы товаров, особенности/кейс) Экспорт в Вьетнам (группы товаров, особенности/кейс) Экспорт в Египет (группы товаров, особенности/кейс) Экспорт в Азербайджан (группы товаров, особенности/кейс) Экспорт в Алжир (группы товаров, особенности/кейс)</p>	
15:30–16:30		<p>Выступление <b>Сладченко Ольги Викторовны</b> (г. Красноярск) Спикер – член Союза переводчиков РФ, эксперт Агентства по контролю качества образования и развитию карьеры для проведения внешней экспертизы качества и гарантий качества образования, реализуемого образовательными организациями Российской Федерации.</p> <p><b>«Как выстраивать эффективную коммуникацию с деловыми партнерами из Китая: обязательные ритуалы, типичные ошибки»</b></p>	

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
16:30–17:00	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ «ДЕНЬ ЭКСПОРТА»</b>	<p>Выступление <b>Казанцевой Ольги Викторовны</b> (г. Красноярск) Спикер – руководитель представительства АО «Российский экспортный центр» <b>«Меры поддержки АО «РЭЦ» для экспортеров»</b></p> <p><b>Завершение конференции</b></p>	<b>Центр «Мой бизнес», г. Красноярск, ул. Матросова, 2</b>
16:00 - 18:00	<b>СЕМИНАР «Тренды господдержки: как сохранить и преумножить доходы»</b>	<p>Ключевые тренды господдержки бизнеса: как меняются механизмы и как к этому адаптироваться. Экосистема мер поддержки бизнеса в 2026 – как найти в ней свое место. В каких отраслях и сегментах господдержки больше, а в каких – меньше. Разбор типовых кейсов: доступные меры поддержки для различных сфер производства, сферы услуг и общепита</p> <p><b>Спикер: Валентин Богомолов</b>, генеральный директор компании «Сибирская финансовая система», сопредседатель Красноярского краевого регионального отделения Общероссийской общественной организации «Деловая Россия», член экспертной комиссии Правительства Красноярского края</p> <p><b>Регистрация: <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3965200/">https://cspkras.timepad.ru/event/3965200/</a></b></p>	<b>ФРИ, Агентство инвестиционного развития, г. Красноярск, ул. Никитина, 36</b>
14:00 - 16:00	<b>БАНКИ, СЧЕТА И ФИНАНСЫ ДЛЯ БИЗНЕСА</b>	<p>На встрече разберём:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– как выбрать банк и РКО</li> <li>– как открыть счёт (ИП / ООО)</li> <li>– какие есть скрытые комиссии</li> <li>– как работает эквайринг</li> <li>– почему блокируют счета (115-ФЗ) и как этого избежать</li> </ul> <p>Спикер: Николай Чевер – Руководитель проектов по работе с партнерами ПАО Сбербанк, эксперт в области финансовых решений для бизнеса.</p> <p><b>Регистрация: <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3965415/">https://cspkras.timepad.ru/event/3965415/</a></b></p>	<b>ФРИ, Центр молодежного предпринимательства, г. Красноярск, ул. Коммунальная, 26</b>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
10:00	<b>КРУГЛЫЙ СТОЛ</b> <b>«Роль качества от стартапа до бизнеса»</b>	<p>Приглашаем всех представителей сферы производства и предпринимательства – независимо от масштаба и специализации. Вас ждут выступления экспертов, обмен опытом и знакомство с актуальными требованиями в области стандартизации, сертификации и пожарной безопасности.</p> <p>В программе встречи:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Документы для маркетплейсов: от идеи к продажам</li> <li>Сертификация и декларирование товаров</li> <li>Государственные услуги для бизнеса</li> <li>Разработка ТУ, ГОСТ, КЛП – что и зачем нужно</li> <li>Испытания по 123-ФЗ: как пройти проверку с первого раза</li> <li>Аккредитованные лаборатории Красноярского края</li> <li>Реестр российской продукции Минпромторга</li> </ul> <p>Также предусмотрена кофе-пауза для неформального общения.</p> <p><b>Спикер: Юлия Проскурнина</b> <b>Для участия необходимо до 18 мая 2026 года заполнить форму регистрации: <a href="https://kritbi.ru/cssi/uchastie-v-meroprijatii/?yqid=24c0d3f6">https://kritbi.ru/cssi/uchastie-v-meroprijatii/?yqid=24c0d3f6</a></b></p>	<b>КРИТБИ</b> г. Красноярск, пр. Свободный, 75
10:00 – 12:00	<b>СЕМИНАР</b> <b>«О защите прав потребителя, продавца, исполнителя услуг»</b>	<p>Общие положения закона о защите прав потребителей. Потребитель. Продавец. Исполнитель услуг.</p> <p>Безопасность товаров, работ и услуг. Установление срока службы, срока годности и гарантийного срока на товар, работу.</p> <p>Ответственность за продажу товара ненадлежащего качества и за ненадлежащее выполнение работ (оказание услуг).</p> <p>Баланс между правами потребителей и правами предпринимателей.</p> <p>Действия при предъявлении претензий.</p> <p>Какие риски и штрафы ожидают бизнес при нарушении законодательства в сфере защиты прав потребителей.</p> <p>Основания для проведения контрольных (надзорных) мероприятий</p> <p><b>Спикер: Юлия Проскурнина</b>, юрисконсульт Консультационного центра ФБУЗ «Центр гигиены и эпидемиологии в Красноярском крае» <b>Регистрация: <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3965215/">https://cspkras.timepad.ru/event/3965215/</a></b></p>	<b>ФРИ, Агентство инвестиционного развития,</b> г. Красноярск, ул. Никитина, 36

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
11:00 – 12:20	<p><b>СЕМИНАР «Финансовая модель для малого бизнеса: от хаоса в цифрах к управляемой прибыли: или «Как перестать считать деньги «в блокноте»»</b></p>	<p>Большинство предпринимателей до сих пор ведут учёт «в блокноте» – в прямом или переносном смысле. Разрозненные записи, попытки удержать цифры в голове и постоянный вопрос «почему прибыль есть, а денег нет» – это и есть финансовый хаос. Он дорого обходится: скрытые убытки, внезапные кассовые разрывы и решения, принятые вслепую. Эта тема – о том, как превратить хаотичный набор цифр в простую и понятную систему управления деньгами. Научимся считать юнит-экономику, чтобы понимать, зарабатываете ли вы на самом деле на одном клиенте или товаре.</p> <p><b>Спикер: Рыжкова Светлана Геннадьевна</b>- финансовый советник по бизнесу, аттестованный главный бухгалтер со стажем более 17 лет</p>	<p><b>ОПОРА РОССИИ</b> г. Красноярск, ул. Коммунальная, 26 (фонд развития бизнеса и социальных инициатив)</p>
10:00–15:00	<p><b>ВОРКШОП-ИНТЕНСИВ «От идеи до плана: Продуктовый интенсив с ИИ»</b></p>	<p>5-часовой воркшоп, где участники научатся использовать искусственный интеллект, как стратегического партнера в разработке продукта, и составят валидированную дорожную карту с конкретными шагами по развитию бизнеса.</p> <p>В результате воркшопа участники получают:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Техники формулирования гипотез с помощью LLM;</li> <li>• Методы AI-ускоренного customer development;</li> <li>• Фреймворки быстрой валидации идей через искусственный интеллект;</li> <li>• Подходы к конкурентному анализу с AI-ассистентами.</li> </ul> <p>Целевая аудитория:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Предприниматели с идеей нового продукта или сервиса;</li> <li>• Основатели стартапов на ранних стадиях;</li> <li>• Продакт-менеджеры, запускающие новые направления;</li> <li>• Бизнес-лидеры, исследующие возможности AI в продуктовой работе;</li> <li>• Начинающие предприниматели без идеи продукта.</li> </ul> <p>Спикер: Анатолий Фомин, ит-предприниматель. Основатель и генеральный директор продуктовой ит-компании «Фабрика Решений». Председатель экспертного совета - методического центра по цифровому развитию и искусственному интеллекту при союзе промышленников и предпринимателей Красноярского края. Доцент СИБГУ и СФУ</p> <p><b>Регистрация: <a href="https://ano-sirki.timepad.ru/event/3966841/">https://ano-sirki.timepad.ru/event/3966841/</a></b></p>	<p><b>Креативный кластер «Квадрат», Индустрия. Университет г. Красноярск, ул. Красной Армии 10, к4, пом. 4В</b></p>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
12:00 - 14:00	<p><b>СЕМИНАР</b> <b>«Дни предпринимателя – первые продажи»</b></p>	<p>Проект представляет собой серию профориентационных и образовательных встреч, направленных на развитие предпринимательских компетенций у студентов среднего профессионального образования (СПО)</p> <p>Спикер: успешные предприниматели из сферы рекламы и промышленного производства, включая представителей заводов и производственных компаний</p> <p><b>Регистрация:</b> <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3965472/">https://cspkras.timepad.ru/event/3965472/</a></p>	<p><b>ФРИ, Центр молодежного предпринимательства,</b> <b>г. Красноярск,</b> <b>ул. Партизана Железняка, 13</b></p>
14:00 – 15:30	<p><b>СЕМИНАР-ПРАКТИКУМ</b> <b>«Продвижение компании через первое лицо»</b></p>	<p>Как личный бренд руководителя влияет на доверие, продажи и развитие компании. Практические инструменты продвижения бизнеса через экспертность, публичность и личную коммуникацию с аудиторией. Кейсы, ошибки и рабочие подходы из реального предпринимательского опыта.</p> <p>ЦА предприниматели, управленцы</p> <p><b>Спикер: Наталья Бедианашвили</b> предприниматель, бизнес-спикер, председатель комитета по образованию КРО Опора России, председатель КРО Ассоциации негосударственного образования, руководитель сети лицензированных детских садов «Бибигон», лектор Российского общества «Знание»</p>	<p><b>ОПОРА РОССИИ</b> <b>г. Красноярск,</b> <b>ул. Матросова, 2</b></p>



ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
<p>11:00 – 16:00</p>	<p><b>ИНТЕНСИВ «Цифровая трансформация малого бизнеса: ИТ-инструменты для роста выручки и удержания клиентов»</b></p>	<p>Мероприятие напрямую работает на достижение показателей по цифровой трансформации малого и среднего предпринимательства региона. Участники получают практические навыки работы с современным российским ПО, что позволит им снизить затраты на рекламу и повысить устойчивость бизнеса в текущих условиях.</p> <p><b>Спикеры:</b>  <b>Оксана Захаревич</b> (г. Красноярск) – директор по продажам ИТ-компании, эксперт с 16-летним опытом в компьютерной справочно-правовой системе «КонсультантПлюс»  <b>Александра Лаврентьева</b> (г. Красноярск) – эксперт-практик по внедрению ИТ-систем          Организатор: ИТ-компания «ЭРСИ ГРУПП»</p>	<p><b>г. Канск,          ул. 40 лет Октября,          д. 65б, городская библиотека          им. Аркадия и Бориса          Стругацких</b></p>



ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
10:00–11:00	<b>Обзорные экскурсии по Центру инжиниринга и прототипирования КГАУ «КРИТБИ» для субъектов малого и среднего предпринимательства Красноярского края</b>	<p>Обзорная экскурсия по центру инжиниринга и прототипирования КГАУ «КРИТБИ». Привлечение новых резидентов посредством презентации преимуществ и привилегий для субъектов МСП, оказываемых КГАУ «КРИТБИ». Повышение информированности жителей и гостей Красноярского края в части инновационно-технологического регионального развития в рамках деятельности КГАУ «КРИТБИ»</p> <p><b>Ссылка для регистрации на экскурсию <a href="https://forms.yandex.ru/u/6a042deb90fa7b039e752c15/">https://forms.yandex.ru/u/6a042deb90fa7b039e752c15/</a></b></p>	<b>КРИТБИ</b> г. Красноярск, пр. Свободный, 75
10:00–12:00	<b>День открытых дверей для Бизнеса</b>	<p>Приемная Уполномоченного по защите прав предпринимателей Красноярского края Загитовой Ольги Викторовны, консультирование предпринимателей по защите их прав</p>	<b>Центр «Мой бизнес»,</b> г. Красноярск, ул. Матросова, 2
11:00–15:00	<b>ТРЕНИНГ «Франшиза как стратегия: не закрыться, а вырасти в 2026 году»</b>	<p><b>Содержание:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Как понять, подходит ли вам франчайзинг, и какие подводные камни ждут на старте?</li> <li>• Франчайзинг в эпоху турбулентности – что нужно знать франчайзеру и франчайзи. Обзор ситуации на рынке;</li> <li>• Необходимые этапы создания франшизы – от идеи до запуска. На чем зарабатывают франчайзеры: паушальные взносы, роялти и скрытые доходы;</li> <li>• Как выбрать сильную франшизу – система, а не чутьё;</li> <li>• Чек-лист документов для франчайзи: что должно быть в пакете;</li> <li>• Цифровая платформа по франчайзингу SCALE IT.</li> </ul> <p><b>Спикер: Мария Касаткина</b>, руководитель направления разработки франшиз компании «Франчайзинг-Интеллект», преподаватель программы профессиональной подготовки «Директор по франчайзингу»</p>	<b>Центр «Мой бизнес»,</b> г. Красноярск, ул. Матросова, 2

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
11:00 - 16:00	<p><b>ТРЕНИНГ «Формула роста: масштабируем бизнес с нуля»</b></p>	<p><b>Продвижение: от идеи до реализации</b> – Как оценить рыночные возможности</p> <p><b>Построение устойчивой бизнес-модели</b> – Анализ целевой аудитории и сегментация рынка – Построение воронки продаж: от первого контакта до повторных покупок – Оптимизация затрат и управление финансами на старте – Автоматизация рутинных процессов: CRM, учет, документооборот</p> <p><b>Маркетинг и привлечение клиентов с нуля</b> – Бюджетные и бесплатные каналы привлечения – Работа с отзывами и репутацией – Инструменты аналитики: как измерять эффективность рекламы</p> <p><b>Юридические аспекты</b> – Деловая документация (в т.ч. в свете закона о защите русского языка) – Защита интеллектуальной собственности: регистрация товарных знаков</p> <p><b>Практические инструменты и кейсы</b> – Разбор реальных кейсов – Пошаговые чек-листы: запуск рекламной кампании, обновление фирменного стиля, документация – Типичные ошибки при масштабировании и способы их избежать</p> <p><b>Спикер: Юлия Королева</b></p>	<p>г. Канск, ул. 40 лет Октября, д. 65Б, городская библиотека им. Аркадия и Бориса Стругацких</p>
12:00	<p><b>СЕМИНАР «Актуальные вопросы развития семейного бизнеса в Красноярском крае»</b></p>	<p>Возрождение семейного бизнеса в России – это драйвер к запуску многих положительных социальных и экономических процессов: создадутся новые рабочие места, повысится занятость населения, и сам бизнес будет более ориентирован на долговременную перспективу и большую ответственность. В 25 регионах действуют законы, регулирующие семейный бизнес, в Красноярском крае регулирование отсутствует.</p> <p><b>Спикеры:</b> - Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Красноярском крае; - Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Алтайском крае; - представители депутатского корпуса и органов власти; - представители региональной и федеральной торгово-промышленной палаты; - юристы; - представители семейного бизнеса; - медиаторы</p> <p><b>Организатор:</b> Приемная Уполномоченного по защите прав предпринимателей Красноярского края Загитовой Ольги Викторовны</p>	<p>г. Красноярск, пр. Свободный, 75, ауд. 103</p>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
15:00–17:00	<b>КРУГЛЫЙ СТОЛ</b> <b>«Промышленность Красноярского края: история достижений, реальности и перспективы»</b>	Круглый стол объединит представителей органов власти, руководителей промышленных предприятий, научные организации, отраслевых экспертов и технологических партнёров для открытой дискуссии о достижениях краевой промышленности, адаптации к вызовам 2026 года, инвестиционных проектах и научно-техническом прогрессе в регионе. Участники обсудят успешные практики сотрудничества между властью, бизнесом и наукой, а также представят возможности для партнёрства в новых экономических условиях. Формат мероприятия предполагает обмен опытом, поиск точек роста для промышленности Красноярского края и презентацию перспективных проектов. <b>Регистрация: по электронной почте <a href="mailto:office@sppkk.ru">office@sppkk.ru</a></b>	<b>СППК</b> <b>г. Красноярск, Свободный проспект, д. 82, стр. 9, Конгресс-холл СФУ</b>
15:00 - 17:00	<b>СЕМИНАР</b> <b>«Получение грантов и Субсидий через Электронный бюджет: руководство для предпринимателей»</b>	«Электронный бюджет»: платформа для получения финансовой поддержки. Технические требования для работы с платформой «Электронный бюджет». Порядок подачи заявок на гранты и субсидии  <b>Спикер: Елена Белан</b> , заместитель генерального директора – руководитель центра инноваций социальной сферы ФРИ <b>Регистрация: <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3963239/">https://cspkras.timepad.ru/event/3963239/</a></b>	<b>ФРИ, Центр инноваций социальной сферы, г. Красноярск, ул. Коммунальная, 26</b>
16:00 - 18:00	<b>ИНТЕРАКТИВНАЯ ЛЕКЦИЯ</b> <b>«Кибербезопасность: инструкция выживания».</b> <b>Лекция «Цифровой рубль - как этап цифровой трансформации».</b> <b>Лекция «Новые сервисы СБП и другие некарточные безналичные платежи»</b>	В рамках данной лекции будет рассмотрена статистика хищений мошенниками, схемы мошенничества (старые и новые), как мошенникам удается «достучаться» до своих жертв, отдельный блок будет посвящен дропперам, а также мерам борьбы с мошенниками.  Эксперты расскажут, что такое цифровой рубль, этапы его создания, преимущества использования и мифы о цифровом рубле, гуляющие на просторах Интернета.  Преимущества для бизнеса новых сервисов СБП.  <b>Организатор:</b> Отделение по Красноярскому краю Сибирского главного управления Центрального банка Российской Федерации	<b>ФРИ, Центр инноваций социальной сферы, г. Красноярск, ул. Коммунальная, 26</b>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
<p>16:00–19:00</p>	<p><b>Молодежная площадка. Дебаты по теме «Важнее продукт или его упаковка»</b></p>	<p>Инициатор: комитет <b>ККРО ООО «Деловая Россия»</b> по молодежному предпринимательству            Формат: дебаты между предпринимателями  <b>Участники:</b>            4 представителя бизнеса (разделение на 2 группы: 2 выступают за продукт; 2 выступают за «упаковку» и продвижение).            Зрители: начинающие и будущие предприниматели.  <b>Механика проведения</b>            Дебаты по теме «важнее продукт или его упаковка». 2 группы по 2 человека отстаивают свою позицию. Продолжительность 45–60 минут.            Ведущий координирует механику проведения и задает первоначальный вопрос каждому спикеру с уточнением дополнительных вопросов.            В рамках ответа на вопрос спикер также отстаивает позицию своей команды.            В завершении блока вопросы задают зрители дебатов.  <b>Спикеры за команду продукта:</b>  <b>Корякова Анастасия Александровна</b> – руководитель комитета по взаимодействию с банковским сектором ККРО ООО «Деловая Россия», управляющая АО «Инго Банк» в Красноярском крае.            Вопрос для спикера – развивать бизнес нужно на свои средства или привлеченные? Как хорошо проработанный продукт помогает в привлечении средств для бизнеса?  <b>Кузубов Даниил Викторович</b> – руководитель комитета по промышленности ККРО ООО «Деловая Россия», коммерческий директор ООО «СибИнжиниринг»            Вопрос для спикера – доскональное понимание продукта в своем бизнесе важно или можно не погружаться в продукт?  <b>Спикеры за команду «упаковки»:</b>  <b>Перфилов Андрей Германович</b> – руководитель комитета по инвестициям ККРО ООО «Деловая Россия», основатель «Первый деловой клуб»            Вопрос для спикера – как бизнес-сообщество помогает в развитии бизнеса и его продвижении?  <b>Якимова Евгения Александровна</b> – член совета ККРО ООО «Деловая Россия», основатель издательства «REDLIBER»            Вопрос для спикера – бизнес нужен только для заработка или в нем важна созидательная часть?  <b>Ведущий – Белов Александр</b></p> <p><b>Партнер площадки</b> – Сообщество молодых предпринимателей Красноярского края «Предпринимай» (направление «Росмолодежь» предпринимательства в Красноярском крае).</p>	<p><b>Деловая Россия г. Красноярск, ул. Матросова, 2</b></p>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
09:00–18:00	<p><b>ФОРУМ «МОЙ БИЗНЕС. ДНИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА 2026»</b>                      Главный день форума по отдельной программе в Национальный центр «Россия»</p>		<p>Центр «Мой бизнес»,                      Национальный                      центр «Россия»</p>
12:00–13:20	<p><b>ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ                      «АДАПТАЦИЯ БИЗНЕСА                      К НОВЫМ УСЛОВИЯМ»</b></p>	<p>«Ответственный бизнес – это инвестиция в будущее: краткосрочные затраты на ЭКГ-трансформацию окупаются в среднесрочной перспективе за счёт лояльности клиентов, доступа к “зелёному” финансированию и снижения регуляторных рисков»  <b>Выступающий:</b> Багатырова Асият Багатыровна, генеральный директор АНО «Общественный капитал» (по ВКС);</p> <p>«Новые налоговые режимы – не угроза, а стимул к трансформации: автоматизация учёта, переход на АУСН и пересмотр цепочек поставок позволят компаниям снизить риски и получить доступ к крупным контрактам с плательщиками НДС»  <b>Выступающий:</b> Сердюкова Наталья Владимировна, кандидат экономических наук, ведущий специалист ПАО «Лукойл», приглашённый преподаватель в НИУ «Высшая школа экономики»;</p> <p>«Производительность как ключ к созданию устойчивой бизнес-модели. Основные инструменты»  <b>Выступающий:</b> представитель федерального центра компетенций / департамента производительности труда минэкономразвития РФ</p> <p>«Цифровая трансформация с применением ИИ – не модернизация инструментов, а смена бизнес-модели: компании, интегрирующие ИИ в ключевые процессы, на 40% сокращают операционные издержки и на 25% ускоряют принятие решений за счёт прогнозной аналитики»  <b>Выступающий:</b> Петухова Анна Сергеевна, Бизнес-маркетолог, эксперт в области маркетинга стартапов, руководитель цифровой трансформации CDO, входит в жюри бизнес-инкубаторов 5 крупнейших вузов Москвы, в МГТУ им. Баумана председатель жюри инкубатора, Член Экспертного совета по инвестиционным проектам при Совете ТПП РФ по финансово-промышленной и инвестиционной политике, Изучала нейромаркетинг в Копенгагенском Университете, устойчивое развитие бизнеса в Гарвардской школе бизнеса, имеет Сертификат с отличием государственного Центра подготовки руководителей цифровой трансформации.</p> <p>«Особенности регионального бизнеса. Запрос государства и ключевые акценты на ближайшее время».  <b>Выступающий:</b> Котюков Михаил Михайлович, Губернатор Красноярского края</p>	<p>Центр «Мой бизнес»,                      Национальный центр                      «Россия»,                      Главный концертный зал</p>



ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
13:20–13:30	<b>ЦЕРЕМОНИЯ НАГРАЖДЕНИЯ БЛАГОДАРСТВЕННЫМИ ПИСЬМАМИ Губернатором Красноярского края</b>		Центр «Мой бизнес», Национальный центр «Россия», Главный концертный зал
13:20–21:00	<b>ХАКАТОН «ЛИДЕРЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ»</b>	Уникальная федеральная инициатива Центра повышения производительности ВАВТ Минэкономразвития России в рамках реализации федерального проекта «Производительность труда».	Центр «Мой бизнес», Национальный центр «Россия», Мультиформатный зал
14:00–15:30	<b>ТРЕНИНГ «КРЕАТИВНЫЙ МАРКЕТИНГ ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ КЛИЕНТОВ»</b>	<p><b>Программа выступления:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Отсутствие понимания структуры креатива</li> <li>• Неэффективность классического продвижения</li> <li>• Непонимание истинной потребности клиента</li> <li>• Отсутствие структуры продвижения в социальных сетях</li> </ul> <p><b>Спикер: Дмитрий Яковлев</b>, эксперт по креативному маркетингу «ДоДо, Золотое Яблоко, 2 ГИС, Брусника»; руководитель проекта «Спасибо Тревел» «Сбер», экс-директор Ozon Travel и «Яндекс Путешествий»</p>	Центр «Мой бизнес», Национальный центр «Россия», Конференц-зал № 3





ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
14:00–17:00	<b>МАСТЕР-КЛАСС «ПЕРЕГОВОРЫ V3.0: НОВАЯ РЕАЛЬНОСТЬ»</b>	<p><b>Программа выступления:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Стратегии ведения переговоров: мифы и реальность;</li> <li>• Новые технические средства управления переговорами (на примере Plaud);</li> <li>• Фатальные ошибки в переговорах: ТОП-5 главных ошибок;</li> <li>• Переговорные позиции восприятия: как разрешать конфликты;</li> <li>• Технология позиционных переходов, как стиль ведения переговоров;</li> <li>• Искусственный интеллект в переговорах: новая реальность (практикум)</li> </ul> <p><b>Спикер: Руслан Баликов</b> Эксперт по переговорам и активным продажам. Автор образовательных программ обучения переговорам, аккредитованных Министерством экономического развития РФ. Автор книги «ПЕРЕГОВОРЫ PRO: просто о сложном». Автор технологии по формированию навыка эффективных переговоров без подготовки. Провёл очные обучающие мероприятия по переговорам и продажам для предпринимателей в 65 субъектах РФ, которые посетили более 15 000 участников</p>	<p>Центр «Мой бизнес», Национальный центр «Россия», Конференц-зал № 2</p>
14:10–15:30	<b>МАСТЕР-КЛАСС «ТРЕНДЫ В МАРКЕТИНГЕ И ПРОДАЖАХ - 2026»</b>	<p><b>Программа выступления:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ТОП главных трендов в маркетинге, продажах;</li> <li>• Что обязательно нужно сделать в ближайшее время, чтобы по максимуму реализовать новые возможности;</li> <li>• ТОП инструментов, которые перестали работать или потеряли свою эффективность в текущем году;</li> <li>• Где брать и как использовать лучший опыт;</li> <li>• Практический разбор инструментов для участников;</li> <li>• Типовые ошибки, которые на сегодняшний день ведут к потере клиентов и рекламных бюджетов.</li> </ul> <p><b>Спикер: Сергей Семенов</b>, победитель конкурса «ЛИГА ЛЕКТОРОВ» Российского общества «Знание». Стал лучшим из 5000 спикеров в стране; лучший бизнес-тренер 2019–2025 года по версии журнала «Управление персоналом» (top-personal.ru) и национальной премии «капитаны Российского бизнеса»; практик с успешным опытом продаж, управления продажами с 2000 года; проведено более 350 тренингов с более 4500 участниками; 7 наград за содействие развитию предпринимательства</p>	<p>Центр «Мой бизнес», Национальный центр «Россия», Главный концертный зал</p>



ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
14:00–16:00	<b>ТРЕНИНГ «ПОДМЕНА КАДРОВ, ПЕРЕСТРОЙКА БИЗНЕС ПРОЦЕССОВ – КАК МЕНЯЮТСЯ ДЕДЛАЙНЫ ПРИ ВНЕДРЕНИИ ИИ-АГЕНТОВ»</b>	<p><b>Программа выступления:</b></p> <p>Блок 1: ИИ-агенты и их роль</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>определение и примеры (AskHR, Aristotle);</li> <li>замена отделов: 3 агента = 5–10 человек.</li> </ul> <p>Блок 2: Подмена кадров</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>таблица ролей «до/после». Новые роли: CAIO, промпт-инженеры;</li> <li>психологическая адаптация под ИИ-рельсы.</li> </ul> <p>Блок 3: Перестройка процессов</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>10-шаговый чек-лист. Примеры «до/после».</li> </ul> <p>Блок 4: Изменение дедлайнов и квартальный ритм</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>механизмы ускорения. Трехуровневая модель: мониторинг, тактика, стратегия.</li> </ul> <p>Блок 5: Практика внедрения</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>расширенный чек-лист с триггерами.</li> </ul> <p>Блок 6: Риски и барьеры</p> <p><b>Спикер: Анна Петухова,</b> Генеральный директор ООО «Семантика» Топ-менеджер: коммуникации и цифровая трансформация, автор программ MBA по ИИ в бизнесе, доцент Фин Универа, эксперт РГ ФЗ об ИИ, руководитель РГ по инновациям комитета ГД по МСП и МТК, жюри конкурсов</p>	<p>Центр «Мой бизнес», Национальный центр «Россия», Конференц-зал № 4</p>
15:30–17:00	<b>ТРЕНИНГ «ЭНЕРГИЯ РУКОВОДИТЕЛЯ. РЕЗУЛЬТАТ КОМАНДЫ»</b>	<p><b>Программа выступления:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Почему сильная команда начинается с состояния руководителя;</li> <li>Эмоциональный интеллект руководителя как инструмент управления;</li> <li>Управленческие ошибки, которые ослабляют команду;</li> <li>Основы эффективной командной работы;</li> <li>Практические инструменты руководителя для усиления команды;</li> <li>Итоговая сборка: Личная фиксация участниками конкретных действий.</li> </ul> <p><b>Спикер: Николай Голещихин,</b> Предприниматель. Собственник бизнесов в сфере управленческого консалтинга и строительства; Преподаватель Московского университета управления Правительства Москвы им. Ю.М. Лужкова, МШУ «Сколково», РАНХиГС, РШУ; Эксперт в сфере развития корпоративных университетов; Преподаватель курсов MBA и EMBA «Управление персоналом», «Антикризисное управление», «Технологии внедрения изменений»; Трекер федерального проекта «Лидеры производительности»; Автор книги и методологии ведения переговоров «ГОЛДРИНГ»; Эксперт, спикер Всероссийского Общества «Знание», член жюри «Лиги Лекторов»</p>	<p>Центр «Мой бизнес», Национальный центр «Россия», Главный концертный зал</p>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
15:00–17:00	<b>КРУГЛЫЙ СТОЛ «ЗАКУПКИ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ»</b>	<p><b>Авансирование, казначейское сопровождение контрактов, использование биржевых механизмов для закупки строительных материалов, Витрина строительных ресурсов.</b></p> <p>Представители агентства государственного заказа края, министерства строительства края, КГКУ «Управление капитального строительства», ООО «РТС-тендер», предпринимательское сообщество-подрядчики</p> <p>Организатор: Агентство государственного заказа Красноярского края</p>	<p>Центр «Мой бизнес», г. Красноярск, ул. Матросова, 2</p>
16:00–17:30	<b>ТРЕНИНГ «ДРОБЛЕНИЕ БИЗНЕСА: ОЦЕНИМ РИСКИ ВМЕСТЕ»</b>	<p><b>Программа выступления:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Основные признаки-триггеры дробления для ФНС России;</li> <li>• Новые технические методы выявления дробления;</li> <li>• Последствия для бизнеса, когда дробление доказано;</li> <li>• Налоговая амнистия за дробление бизнеса;</li> <li>• Граница между легальным структурированием операций &amp; искусственным дроблением.</li> </ul> <p><b>Спикер: Наталья Сердюкова</b>, канд идат экономических наук, ведущий специалист ПАО «Лукойл», приглашённый преподаватель в НИУ «Высшая школа экономики»</p>	<p>Центр «Мой бизнес», Национальный центр «Россия», Конференц-зал № 3</p>
16:20–18:00	<b>ТРЕНИНГ «ТРАНСФОРМАЦИЯ БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ЦЕНОВОГО ДАВЛЕНИЯ И НЕСТАБИЛЬНОГО СПРОСА»</b>	<p><b>Программа выступления:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Как расти, когда рынок перестает расти сам;</li> <li>• Где бизнес теряет деньги и прибыль, даже если продажи вроде есть;</li> <li>• Как перестать конкурировать только ценой;</li> <li>• Какие продукты и направления стоит развивать, а какие тянут ресурсы впустую;</li> <li>• Как понять, на каких клиентах бизнес зарабатывает, а на каких – нет;</li> <li>• Как выстроить продажи и маркетинг так, чтобы они работали вместе;</li> <li>• Какие инструменты помогают удерживать клиентов и повышать повторные продажи;</li> <li>• Как собственнику увидеть реальные точки роста бизнеса в 2026 году.</li> </ul> <p><b>Спикер: Георгий Картвелишвили</b></p> <p>Партнер консалтингового агентства Paper Planes, часть группы ЧТД. Лидер практик промышленность, дистрибуция, IT, финансы</p> <p>Реализовал более 100 проектов в области: Разработки стратегий маркетинга и продаж для компаний сегмента B2B, комплексных исследований, построении коммерческих отделов (маркетинг, продажи, сервис, R&amp;D), внедрении цифровых e-commerce платформ и инструментов аналитики</p>	<p>Центр «Мой бизнес», Национальный центр «Россия», Конференц-зал № 1</p>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
10:00–11:00	<b>Обзорные экскурсии по Центру инжиниринга и прототипирования КГАУ «КРИТБИ» для субъектов малого и среднего предпринимательства Красноярского края</b>	<p>Обзорная экскурсия по центру инжиниринга и прототипирования КГАУ «КРИТБИ». Привлечение новых резидентов посредством презентации преимуществ и привилегий для субъектов МСП, оказываемых КГАУ «КРИТБИ». Повышение информированности жителей и гостей Красноярского края в части инновационно-технологического регионального развития в рамках деятельности КГАУ «КРИТБИ»</p> <p><b>Ссылка для регистрации на экскурсию <a href="https://forms.yandex.ru/u/6a042deb90fa7b039e752c15/">https://forms.yandex.ru/u/6a042deb90fa7b039e752c15/</a></b></p>	<b>КРИТБИ</b> г. Красноярск, пр. Свободный, 75
09:00–09:30	<p><b>ДЕНЬ АПК</b></p> <p><b>РАЗВИТИЕ МАЛОГО АГРОБИЗНЕСА</b></p> <p><b>ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ ЯРМАРКА СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ</b></p>	<b>Регистрация</b>	<p><b>Центр «Мой бизнес»,</b> г. Красноярск, ул. Матросова, 2</p>
09:30–10:00		<p><b>Повышение производительности труда в малых формах хозяйствования</b></p> <p>Новые подходы при формировании системы мер поддержки в 2026 году, связанные с повышением производительности труда в отрасли АПК; Поддержка сельскохозяйственным товаропроизводителям по возмещению части затрат на приобретение техники при их участии в проекте по повышению производительности труда Спикер: <b>Шекк Сергей Юрьевич</b>, заместитель министра сельского хозяйства Красноярского края</p>	
10:10–10:30		<p><b>О привлечении и использовании иностранных работников субъектами АПК Красноярского края</b></p> <p>Проблемы отрасли связанные с кадровым дефицитом и сезонностью работ. Требования миграционного законодательства при привлечении иностранных работников Спикер: <b>Газенкамф Алла Карловна</b>, начальник отдела кадрового обеспечения АПК министерства сельского хозяйства Красноярского края</p>	
10:40–11:00		<p><b>Современное фермерское хозяйство, проблемы и перспективы развития</b></p> <p>Спикер: <b>Болсуновский Андрей Иванович</b>, региональный представитель Ассоциации «Народный фермер»</p>	
11:10–11:30		<p><b>Успешные практики совместной работы фермера и пчеловода</b></p> <p>Спикер: <b>Старчевский Евгений Андреевич</b> – Председатель союза пчеловодов Красноярского края</p>	

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
11:40–12:20	<p><b>ДЕНЬ АПК</b></p> <p><b>РАЗВИТИЕ МАЛОГО АГРОБИЗНЕСА</b></p> <p><b>ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ ЯРМАРКА СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ</b></p>	<p><b>Продукты АО «Россельхозбанк» для отрасли сельского хозяйства</b>                      Цифровые платформы банка для фермеров;                      Кредитные продукты АО «Россельхозбанк» для клиентов отрасли АПК                      Спикер: Представитель Красноярского регионального филиала АО «Россельхозбанк»</p>	<p>Центр «Мой бизнес», г. Красноярск, ул. Матросова, 2</p>
12:30–13:00		<p><b>Лучшие практики ведения агро-бизнеса</b>                      Спикер: <b>Шевченко Иван Игоревич</b> - управляющий крестьянским (фермерским) хозяйством «Пахарь» Иланско-Нижнеингашский МО</p>	
13:30–13:50		<p><b>Требования к качеству кормов в животноводстве</b>                      Требования, предъявляемые к качеству кормов;                      Правила и стандарты, которым должны соответствовать товары всех производителей кормов для животных;                      Показатели, регламентирующие состав продуктов питания;                      Повышение эффективности кормовой базы и достижение положительных результатов                      Спикер: <b>Алхименко Елена Владимировна</b>, Директор Красноярского филиала ФГБУ «РосАгрохимслужба»</p>	
14:00–14:30		<p><b>Основные требования государственного земельного надзора в отношении земель сельскохозяйственного назначения</b>                      Требования государственного земельного надзора в отношении земель сельскохозяйственного назначения;                      Карантинный фитосанитарный контроль (надзор);                      Пестициды и агрохимикаты                      Спикер: Представитель Управления Россельхознадзора по Красноярскому краю</p>	
14:40–15:00		<p><b>Предупреждение и ликвидация болезней животных и их лечение</b>                      Необходимый комплекс мероприятий по предупреждению болезней животных и их лечению в животноводческих хозяйствах, направленных на создание безопасной среды для животных и минимизацию риска распространения инфекций                      Спикер: Представитель службы по ветеринарному надзору Красноярского края</p>	
15:10–15:30		<p><b>Лучшие практики ведения агро-бизнеса.</b>                      Спикер: Зубарева Наталья Владимировна – Глава КФХ Шушенский МО</p>	
15:40–16:00		<p><b>Практика создания и ведения деятельности сельскохозяйственного перерабатывающего, снабженческо-сбытового потребительского кооператива</b>                      Спикер: <b>Назаров Евгений Юрьевич</b>, председатель СПССПК «ЛИНУМ» Большемууртинско-Сухобузимский МО</p>	

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
10:00–12:00	<b>ДЕНЬ ОТКРЫТЫХ ДВЕРЕЙ ДЛЯ БИЗНЕСА</b>	Приемная Уполномоченного по защите прав предпринимателей Красноярского края Загитовой Ольги Викторовны, консультирование предпринимателей по защите их прав	Центр «Мой бизнес», г. Красноярск, ул. Матросова, 2
10:00–11:00	<b>СЕМИНАР для субъектов МСП «Особенности оформления налоговой и бухгалтерской отчётности в 2026 году»</b>	1. Налоговые аспекты продажи долей в компании; 2. Льготы для резидентов Фонда «Сколково»; 3. Особенности регистрации в Роскомнадзоре; 4. Что делать при блокировке счета и как быстро восстановить доступ? 5. Ошибки, которых нужно избегать при решении проблем с блокировками и продажей долей. <b>Спикер: Мосеева Юлия</b> , предприниматель в сфере налогового консультирования, почётный член Содружества экспертов и предпринимателей. <b>Ссылка для регистрации на семинар: <a href="https://forms.yandex.ru/u/6a0430a595add53a287a3f6a/">https://forms.yandex.ru/u/6a0430a595add53a287a3f6a/</a></b>	<b>КРИТБИ</b> г. Красноярск, пр. Свободный, 75
10:00–12:00	<b>СЕМИНАР «Как раз и навсегда бесплатно продвинуться в Яндекс картах и 2Гис»</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Какие есть точки контакта и воронки продаж и как не терять лиды;</li> <li>Геомаркетинг: продвижение в картах Яндекс и Google;</li> <li>ТОП-агрегаторы: как вывести компанию в топ поисков;</li> <li>Проанализируем почему карты и агрегаторы – тренд 2026 года.</li> </ul> <b>Спикер: Илья Владимиров</b> , учредитель и генеральный директор диджитал-агентства Fokas (ООО «Фокас»), опытный интернет-маркетолог <b>Регистрация: <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3963714/">https://cspkras.timepad.ru/event/3963714/</a></b>	<b>ФРИ, Агентство инвестиционного развития,</b> г. Красноярск, ул. Никитина, 36
10:00–13:00	<b>МАСТЕР-КЛАСС «Бизнес-прожарка»</b>	<p><b>Содержание:</b> Это практическая сессия живого разбора, на которой участники получают конкретные рекомендации по своей бизнес-модели и продвижению. В ходе работы мы последовательно анализируем маркетинг и продажи участников. Основа формата – разбор реальных материалов участников и точечные корректировки прямо по ходу практикума</p> <p><b>1. Старт, вводные и диагностика участников:</b> - участники формулируют, какие результаты хотят получить от практикума, и какие проблемы сейчас сильнее всего мешают росту; - определяем кратко текущую модель: откуда приходят клиенты, что они покупают, какой средний чек, как выглядит путь от первого касания до оплаты; - фиксируем критерии успешного разбора: какие изменения должны произойти в заявках, конверсии, среднем чеке или скорости принятия решения.</p> <p><b>2. Разбор сайтов и кейсов компаний участников:</b> - проверяем, насколько сайт отвечает на ключевые вопросы клиента: что вы делаете, кому, какой эффект даёте, почему вам можно доверять и что нужно сделать, чтобы начать работу;</p>	<b>Кластер «КВАДРАТ»</b> г. Красноярск, ул. Красной Армии, д. 10/3, пом. 4 В, «Индустрия Университет»



ВРЕМЯ      МЕРОПРИЯТИЕ      ОПИСАНИЕ      ПЛОЩАДКА

10:00–13:00

**МАСТЕР-КЛАСС**  
**«Бизнес-прожарка»**

- смотрим, что мешает конверсии в заявку: перегруженность, размытое позиционирование, отсутствие понятного следующего шага, слабая упаковка услуг;
- формируем список конкретных правок: что переписать, что переставить, что добавить, какие блоки усилить.

**3. Разбор социальных сетей и контента участников:**

- оцениваем оформление профиля и «первое впечатление»: чем вы полезны, что предлагаете, куда вести клиента и как быстро он может оставить заявку;
- разбираем контент: какие публикации приводят к обращениям, какие формируют доверие, какие не работают и почему;
- проверяем, есть ли понятные предложения для разных типов клиентов (быстрый вход, основной продукт, премиальный формат);
- определяем, как сделать так, чтобы контент приводил к продажам: понятные темы, регулярные призывы к действию, примеры работ, разборы, демонстрация процесса, отзывы и результаты.

**4. Разбор продаж: переписки, звонки, обработка заявок:**

- смотрим, как сейчас ведутся первичные обращения: что спрашивают, как проводят бриф, как фиксируют потребности и критерии выбора;
- разбираем типовые ошибки в продажах: слишком много общих слов, отсутствие структуры, неуверенная защита цены, слабая фиксация следующего шага;
- улучшаем сценарий коммуникации: как задавать вопросы, как презентовать решение, как переводить разговор в понятное коммерческое предложение;
- прорабатываем возражения и «заморозки» клиента: когда клиент тянет время, сравнивает, просит скидку или говорит, что «надо подумать»;

**5. Итог и фиксация плана действий**

- подводим итоги по каждому участнику: ключевые точки роста, основные правки и приоритеты;
- фиксируем короткий план: какие изменения сделать в первую очередь, чтобы получить рост обращений и продаж

**Спикер: Сергей Семенов**, победитель конкурса «ЛИГА ЛЕКТОРОВ» Российского общества «Знание». Стал лучшим из 5000 спикеров в стране; лучший бизнес-тренер 2019-2025 года по версии журнала «Управление персоналом» (top-personal.ru) и национальной премии «капитаны Российского бизнеса»; практик с успешным опытом продаж, управления продажами с 2000 года; проведено более 350 тренингов с более 4500 участниками; 7 наград за содействие развитию предпринимательства

**Кластер «КВАДРАТ»**  
**г. Красноярск, ул. Красной**  
**Армии, д. 10/3, пом. 4 В,**  
**«Индустрия Университет»**



ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
12:00–14:00	<b>КРУГЛЫЙ СТОЛ</b> <b>«РАЗВИТИЕ ПРОИЗВОДСТВА БЕСКАРКАСНЫХ АНГАРОВ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»</b>		Деловая Россия г. Красноярск, пр. Свободный, 75
14:00–17:30	<b>КРУГЛЫЙ СТОЛ</b> <b>«Конкуренция в закупках малых объемов: миф или реальность»</b>	Представители агентства государственного заказа края, разработчик Витрины, Торгово-промышленной палаты края, ГУФСИН по краю, краевых заказчиков, предпринимательское сообщество.	Агентство государственного заказа Красноярского края г. Красноярск, пр. Свободный, 75, ауд. 103
18:00–20:00	<b>СТЕНД-АП</b>	В рамках форума состоится первый этап нового проекта «Стендап от центра «Мой бизнес». Предприниматели с самоиронией, в формате открытого микрофона, расскажут о предпринимательской деятельности и связанными с ней жизненными ситуациями. Последующие этапы проекта пройдут в сентябре и декабре 2026 года. Мероприятие направлено на создание неформальной коммуникационной среды среди представителей бизнес-сообщества  <b>Ведущий: Наталья Чугунова</b> , тренер Центра «Мой бизнес», аккредитованный Минэкономразвития России	Центр «Мой бизнес», г. Красноярск, ул. Матросова, 2
18:00–20:00	<b>МАСТЕР-КЛАСС</b> <b>«Самоучка публичных выступлений: попробуй себя в роли спикера»</b>	Мастер-класс «Самоучка публичных выступлений» – это тренажёрный зал для речи. Вы не услышите «дышите диафрагмой» и не уснёте на лекции. Вы будете говорить, ошибаться, исправляться и, главное, – поймёте, что публичные выступления – это не страшно, а кайфово. <b>Спикер: Рыжкова Светлана Геннадьевна</b> – финансовый советник по бизнесу, аттестованный главный бухгалтер со стажем более 17 лет	ОПОРА РОССИИ г. Красноярск, Академгородок 80 пом. 335, пространство «ПОДКАПУСТНИКИ»

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
10:00–11:00	<b>Обзорные экскурсии по Центру инжиниринга и прототипирования КГАУ «КРИТБИ» для субъектов малого и среднего предпринимательства Красноярского края</b>	<p>Обзорная экскурсия по центру инжиниринга и прототипирования КГАУ «КРИТБИ». Привлечение новых резидентов посредством презентации преимуществ и привилегий для субъектов МСП, оказываемых КГАУ «КРИТБИ». Повышение информированности жителей и гостей Красноярского края в части инновационно-технологического регионального развития в рамках деятельности КГАУ «КРИТБИ»</p> <p><b>Ссылка для регистрации на экскурсию <a href="https://forms.yandex.ru/u/6a042deb90fa7b039e752c15/">https://forms.yandex.ru/u/6a042deb90fa7b039e752c15/</a></b></p>	<b>КРИТБИ</b> г. Красноярск, пр. Свободный, 75
10:00–12:00	<b>ДЕНЬ ОТКРЫТЫХ ДВЕРЕЙ ДЛЯ БИЗНЕСА</b>	<p>Приемная Уполномоченного по защите прав предпринимателей Красноярского края Загитовой Ольги Викторовны, консультирование предпринимателей по защите их прав</p>	<b>Центр «Мой бизнес»,</b> г. Красноярск, ул. Матросова, 2
10:00–12:00	<b>СЕМИНАР «Стратегия продаж и точки роста Вашего бизнеса»</b>	<p>Выступление <b>«Продажи в новой реальности: как и за счет чего увеличить продажи в 2026 г.»</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Практическая часть: аудит продаж и поиск точек роста продаж в вашем бизнесе</li> <li>• Мастермайнд: расширение угла зрения на бизнес за счет обмена опытом с другими участниками</li> <li>• Консультационно-экспертная поддержка от ведущей во время практикума</li> </ul> <p>Результатом вашего участия в практикуме станут:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Конкретные идеи для внедрения по увеличению продаж</li> <li>• Проведете аудит продаж и найдете способы как усилить продажи</li> <li>• Ответные шаги компании на изменения во внешней среде</li> <li>• Обогадитесь опытом других участников и познакомитесь с единомышленниками</li> </ul> <p><b>Спикер: Вера Солдатенко</b>, предприниматель с 20-ти летним опытом в маркетинге, продажах, развитии персонала, председатель Комитета по маркетингу и стратегическому развитию бизнеса ЦС ТПП, бизнес-коуч, ведущая стратегических и командных сессий</p> <p><b>Регистрация: <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3965034/">https://cspkras.timepad.ru/event/3965034/</a></b></p>	<b>ФРИ, Агентство инвестиционного развития,</b> г. Красноярск, ул. Никитина, 36

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
10:00–13:00	<p><b>ПРАКТИКУМ «Эффективные стратегии продаж в системе государственных закупок и коммерческих закупок»</b></p>	<p>Участие в закупках – это не лотерея. Это технология, которой можно и нужно управлять. На практикуме вы узнаете:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• как до старта оценить целесообразность участия, рассчитать вложения и рентабельность</li> <li>• где и как находить выгодные закупки</li> <li>• как готовить заявки без ошибок, торговаться с умом и выигрывать, не уходя в минус</li> </ul> <p>Эксперты-практики дадут готовую систему, разберут реальные кейсы и покажут алгоритмы, которые работают здесь и сейчас.</p> <p>Для кого практикum: для предпринимателей, тендерных специалистов и всех, кто хочет превратить участие в закупках в системный канал продаж.</p> <p><b>Спикеры:</b></p> <p><b>Чернышова Олеся Владимировна</b>          Практикующий тендерный эксперт с опытом работы более 20 лет          Автор и преподаватель обучающих курсов для тендерных специалистов и поставщиков          Руководитель Института Торгов ИТИ          Председатель Комитета по государственному заказу и цифровой экономике РО «ОПОРА РОССИИ» по Красноярскому краю          Аккредитованный спикер корпорации МСП          Эксперт-консультант при общественном совете ФАС          Основатель сервиса экспертной поддержки участников тендеров Tender UP</p> <p><b>Чеботарева Мария Петровна</b>          Практикующий тендерный эксперт с опытом работы более 8 лет          Руководитель тендерного агентства «Федерал 24»          Заместитель председателя комитета по государственному заказу и цифровой экономике в РО «ОПОРА РОССИИ» по Красноярскому краю</p> <p><b>Гараханов Саид Эльхан-оглы</b>          Практикующий тендерный эксперт с опытом работы более 12 лет          Руководитель компании по тендерному сопровождению «ПроТорги24»          Член комитета по государственному заказу и цифровой экономике в РО «ОПОРА РОССИИ» по Красноярскому краю</p>	<p><b>ОПОРА РОССИИ</b>          г. Красноярск, ул. Александра Матросова, д. 2</p>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
15:00–17:00	<p><b>СЕМИНАР</b> <b>«От самозанятости к развитию: почему ИП – ваш следующий шаг»</b></p>	<p>Самозанятость как «точка входа»: развитие института.            Страхи и препятствия: почему самозанятые не регистрируют ИП. Сущность налога на профессиональный доход (НПД). Возможности ИП на НПД. Сервисы для развития бизнеса: бесплатные и доступные инструменты для предпринимателя. Почему стоит открыть ИП прямо сейчас: ключевые преимущества и возможности для вашего дела  <b>Спикер: Елена Белан</b>, заместитель генерального директора – руководитель центра инноваций социальной сферы ФРИ  <b>Регистрация: <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3963282/">https://cspkras.timepad.ru/event/3963282/</a></b></p>	<p><b>ФРИ, Центр инноваций социальной сферы, г. Красноярск, ул. Никитина, 36</b></p>
18:00–20:00	<p><b>ТОРЖЕСТВЕННАЯ ЦЕРЕМОНИЯ НАГРАЖДЕНИЯ ПОБЕДИТЕЛЕЙ И УЧАСТНИКОВ РЕГИОНАЛЬНОГО КОНКУРСА «ЭКСПОРТЕР ГОДА» ПО ИТОГАМ 2025 ГОДА</b>            вход по пригласительным</p>		<p><b>Центр «Мой бизнес»</b></p>

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
10:00–11:00	<b>Обзорные экскурсии по Центру инжиниринга и прототипирования КГАУ «КРИТБИ» для субъектов малого и среднего предпринимательства Красноярского края</b>	<p>Обзорная экскурсия по центру инжиниринга и прототипирования КГАУ «КРИТБИ». Привлечение новых резидентов посредством презентации преимуществ и привилегий для субъектов МСП, оказываемых КГАУ «КРИТБИ». Повышение информированности жителей и гостей Красноярского края в части инновационно-технологического регионального развития в рамках деятельности КГАУ «КРИТБИ»</p> <p><b>Ссылка для регистрации на экскурсию <a href="https://forms.yandex.ru/u/6a042deb90fa7b039e752c15/">https://forms.yandex.ru/u/6a042deb90fa7b039e752c15/</a></b></p>	<b>КРИТБИ</b> г. Красноярск, пр. Свободный, 75
10:00–12:00	<b>ДЕНЬ ОТКРЫТЫХ ДВЕРЕЙ ДЛЯ БИЗНЕСА</b>	<p>Приемная Уполномоченного по защите прав предпринимателей Красноярского края Загитовой Ольги Викторовны, консультирование предпринимателей по защите их прав</p>	<b>Центр «Мой бизнес»,</b> г. Красноярск, ул. Матросова, 2
	<b>КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ – РЕГИОН ДЛЯ ЧЕСТНОГО БИЗНЕСА</b>	<p>Снижение административного и силового давления на бизнес – основной фокус институтов защиты бизнеса</p> <p>Организатор: Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Красноярском крае</p>	<b>Центр «Мой бизнес»,</b> г. Красноярск, ул. Матросова, 2

ВРЕМЯ	МЕРОПРИЯТИЕ	ОПИСАНИЕ	ПЛОЩАДКА
10:00 - 12:00	<b>МАСТЕР-КЛАСС</b> <b>«Эффективные продажи и коммуникации в современных реалиях»</b>	<p>Мастер класс. Переговоры без потерь. Как побеждать, не разрушая отношения?</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Стили переговоров</li> <li>• Критерии успешных переговоров</li> <li>• Роль положительного героя</li> <li>• Конструктивные решения</li> </ul> <p><b>Спикер:</b> <b>Алексей Лагутин</b>, действующий предприниматель, руководитель компании «КРОМ» «более 28 лет», сертифицированный коуч PCC ICF <b>Регистрация:</b> <a href="https://cspkras.timepad.ru/event/3963671/">https://cspkras.timepad.ru/event/3963671/</a></p>	<b>ФРИ, Агентство инвестиционного развития, г. Красноярск, ул. Никитина, 36</b>
10:00–19:00	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> <b>«Развитие молодежного предпринимательства»</b>	<p>Мероприятие обеспечивает возможность молодым людям обменяться практиками открытия и продвижения собственного бизнеса, познакомиться с новыми концепциями деятельности региональной и федеральной повестки в области развития молодёжного предпринимательства, посетить просветительскую деловую программу, направленную на развитие предпринимательских компетенций. В рамках мероприятия предлагается организовать Маркет молодых – площадка, где молодые предприниматели могут бесплатно разместить свою продукцию с целью получения прибыли. Также запланирована дискуссионная площадка с представителями государственных учреждений, молодёжного сообщества предпринимателей и действующим предпринимателем – победителем конкурса «Молодой предприниматель России» в 2025 году для обсуждения существующих мер поддержки предпринимателей, форматов популяризации их деятельности и дальнейшего развития.</p>	<b>Конференц-залы «Золотое сечение» г. Красноярск, ул. Партизана Железняка, 38</b>
18:00 - 20:00	<b>Мастер-класс «Самоучка публичных выступлений: попробуй себя в роли спикера»</b>	<p>Мастер-класс «Самоучка публичных выступлений» – это тренажёрный зал для речи. Вы не услышите «дышите диафрагмой» и не уснёте на лекции. Вы будете говорить, ошибаться, исправляться и, главное, – поймёте, что публичные выступления – это не страшно, а кайфово.</p> <p><b>Спикер:</b> <b>Рыжкова Светлана Геннадьевна</b>- финансовый советник по бизнесу, аттестованный главный бухгалтер со стажем более 17 лет</p>	<b>ОПОРА РОССИИ г. Красноярск, Академгородок 80 пом. 335, пространство «ПОДКАПУСТНИКИ»</b>